



Eine ausgereifte Lösung für alle Fälle

Ob Kleinauflage oder Großauftrag: Die Leymann Punktum GmbH beliefert ihre rund 1.000 Unternehmenskunden mit den passenden Etiketten- und Kennzeichnungslösungen. Das setzt reibungslose Abläufe und betriebswirtschaftlichen Durchblick voraus. Hierzu hat der Großhandelsbetrieb mit der HS Auftragsbearbeitung ein professionelles Warenwirtschaftssystem implementiert.

Als Manfred Leymann 2002 die Leymann Punktum GmbH gründete, musste er nicht lange nach einer betriebswirtschaftlichen Software suchen. „Aus meiner früheren Tätigkeit als Systemingenieur bei IBM Deutschland und als späterer IBM PC-Distributor kannte ich bereits seit vielen Jahren die HS - Hamburger Software“, erinnert sich der Geschäftsführer. Nach eingehender Prüfung entschied er sich für die Auftragsbearbeitung und die Finanzbuchhaltung des ERP-Herstellers. „Genau die richtige Entscheidung“, wie Manfred Leymann resümiert.

WETTBEWERBSVORTEILE DURCH HOHE PRODUKTIVITÄT

„Die HS Auftragsbearbeitung ermöglicht es uns aufgrund ihres Leistungsumfangs und ihrer Anpassungsfähigkeit, unser Geschäft flexibel, produktiv und kundenorientiert zu gestalten“, so

Leymann. Insbesondere die durchgängige Datenintegrität der Lösung trägt für ihn erheblich zur Produktivität bei: „Für unseren kleinen Betrieb stellt es einen wichtigen Wettbewerbsvorteil dar, dass wir die einmal erfassten Daten an anderer Stelle nahtlos weiterverarbeiten können und jederzeit im Zugriff haben. So sparen wir viel Zeit und vermeiden Fehler.“

Um auf Kundenwünsche prompt reagieren zu können, führt der Großhändler eigene Läger, die er mit Hilfe des Moduls Mehrlager verwaltet. Bestellungen werden zur Vereinfachung der Vorgangsbearbeitung mit den Verkaufsbelegen verknüpft. „Durch die mit übernommene Auftragsnummer können wir die Kundenaufträge beim Wareneingang eindeutig zuordnen“, berichtet der Geschäftsführer. Die Rechnungsdaten werden automatisch an die HS Finanzbuchhaltung übergeben. Bei über 10.000 Einzelartikeln unterschiedlicher Lieferanten ist zudem eine effiziente Datenpflege unerlässlich. Hierzu nutzt Leymann das Modul Datenmodell. „Ich übernehme von meinen Lieferanten vor allem Preisinformationen. Mit Hilfe von benutzerdefinierten Feldern kann ich diese punktgenau meinen Artikelstammdaten zuordnen.“ Als ehemaliger Programmierer freut sich der Unternehmer zudem über die offene Datenbank-Struktur der HS Auftragsbearbeitung. Über die ODBC-Datenschnittstelle kann er bei Bedarf flexibel externe Software anbinden. In puncto Auswertungen ist Manfred Leymann allerdings mit den HS Anwendungen bestens bedient: „Wir arbeiten intensiv mit selbsterstellten Belegabfragen – z. B. offene Wareneingänge, offene Bestellungen, aktueller Auftragsbestand, aktuelle Fakturierung – sowie Bestandsabfragen für die Disposition, speziell im Artikelbereich. Zusätzliche Programme setzen wir hierfür nicht ein.“



„Sowohl in technologischer als auch menschlicher Hinsicht kann ich die Software von HS und den begleitenden Support daher nur weiterempfehlen.“

Manfried Leymann, Geschäftsführer von Leymann Punktum



SICHERHEIT DURCH KOMPETENTEN SUPPORT

Bei aller Begeisterung für die Programmeigenschaften: Als erfahrener Anwender weiß Manfried Leymann, dass jederzeit Fragen rund um die Benutzung der Software auftreten können. „Service ist nicht alles, aber ohne Service ist alles nichts“, sagt er. „Ich lege deshalb großen Wert auf einen exzellenten Second-Le-

vel-Support. Und hier möchte ich einmal alle Mitarbeiter der HS Profiline lobend erwähnen. In sieben Jahren gab es keine Frage, die nicht kompetent beantwortet werden konnte. Eine bewundernswerte Leistung dieses Teams und ein beruhigendes Gefühl für uns als Anwender.“

PRÄDIKAT „SEHR EMPFEHLENSWERT“

Neben dem Leistungsumfang und fundiertem Support ist die Zukunftsfähigkeit der eingesetzten Lösung ein weiteres Zufriedenheitskriterium für den Großhändler. Auch in diesem Punkt sieht er sich mit der HS Auftragsbearbeitung gut gerüstet: „Das Programm bringt nahezu alle Möglichkeiten mit, um die Anforderungen eines sich immer weiter individualisierenden Marktes zu erfüllen.“ Als nächste Projekte in seinem Unternehmen nennt er den elektronischen Rechnungsversand, die Einbindung einer e-shop-Lösung sowie das „Andocken“ eines CRM-Tools. „Aufgrund der bisherigen Erfahrungen traue ich HS unbedingt zu, auch diese Herausforderungen zu lösen. Angesichts des äußerst positiven Gesamteindrucks – sowohl in technologischer als auch menschlicher Hinsicht – kann ich die Software und den begleitenden Support daher nur weiterempfehlen.“

ZAHLEN, DATEN, FAKTEN

Unternehmen:	Leymann Punktum GmbH 30852 Langenhagen www.leymann.de
Gründungsjahr:	2002
Branche:	Branche Großhandel mit Spezial-Etiketten für Draht- und Kabelkennzeichnung, Rohrmarkierungen, Typenschildern, Inventarkennzeichnungen, Etiketten nach Kundenvorgaben, Etiketten für Labor- und Außeneinsatz, Drucker, Software und Schilder zum Selbstdrucken.
Mitarbeiter:	5
Kunden:	ca. 1.000
Lieferanten:	50
Artikel:	ca. 10.000

KAUFMÄNNISCHE SOFTWARE VON HS

- **HS Auftragsbearbeitung**
mit den Modulen Bestellwesen, Datenmodell und Mehrlager
- **HS Finanzbuchhaltung**
mit dem Modul DATEV Datei-Schnittstelle

 **Hamburger Software**

HS - Hamburger Software GmbH & Co. KG
Telefon: (040) 632 97 - 333
e-mail: info@hamburger-software.de
Internet: www.hamburger-software.de