

HS Auftragsbearbeitung

Erweiterungsmodul Provision



Die Berechnung von Provisionen und Prämien für Vertreter kann sehr zeitaufwendig sein. Beispielsweise dann, wenn bei Sonderaktionen für einzelne Artikel einmalig bestimmte Provisionssätze hinterlegt werden sollen. Mit dem Modul Provision lassen sich solche Aufgaben schnell und effizient erledigen.

Mögliche Provisionsmodelle

Ersparen Sie sich die zeitraubende manuelle Berechnung von Provisionen und Prämien für Ihre Vertreter. Unsere Software kann es schneller. Nutzen Sie die vielfältigen Möglichkeiten des Erweiterungsmoduls Provision.

- **Prozentuale Provisionen und/oder feste Beträge.**
 - **Aufteilung von Provisionen und Prämien auf bis zu drei Vertreter pro Position.**
 - **Zuordnung eines Vorgesetzten zum Vertreter.**
 - **Veränderliche Prozente und Prämien innerhalb eines Abrechnungszeitraums.**
 - **Provision auf Umsatz oder Rohgewinn.**
 - **Wahlweise Berücksichtigung von Umlagekonditionen.**
 - **Zahlung der Provision wahlweise nach Zustandekommen des Geschäfts oder erst wenn der Kunde die Zahlung geleistet hat.**
- **Mal mehr, mal weniger:** Richten Sie eine Vertreter-Artikelart-Beziehung ein, wenn ein Vertreter für eine bestimmte Artikelart einen abweichenden Provisionssatz erhalten soll.
 - **Ziele vorgeben:** Vereinbaren Sie mit Ihren Vertretern für den Abrechnungszeitraum feste Umsatzziele - einschließlich Provisionsanpassungen und Prämienvergabe.
 - **Komfortabel:** die Belegbearbeitung. Alle Provisionsangaben (z. B. Provisionssätze, Vertreter) können Sie vorbesetzen und ändern. Belegprämien lassen sich auf bis zu drei Vertreter verteilen.
 - **Dynamisch:** Den Provisionssatz können Sie innerhalb eines Abrechnungszeitraums verändern. Die Provision für bereits erstellte Belege muss am Tag der Abrechnung aber keineswegs manuell korrigiert werden. Denn auf Wunsch wird für die Berechnung stets der aktuelle Wert aus den Stammdaten herangezogen.
 - **Praktisch:** die Abrechnung. Bequem übergeben Sie die Daten Ihrer Vertreter mit den ermittelten Provisionsbeträgen als Datei an Ihre Lohnanwendung von HS. Dort brauchen die Beträge für firmenangehörige Vertreter kein weiteres Mal erfasst zu werden. Denn Sie haben bereits in der Auftragsbearbeitung die Lohnart und die Personalnummer hinterlegt.
 - **Übersichtlich:** Damit Sie bei Provisionen und Prämien stets den Überblick behalten, drucken Sie aus der Auftragsbearbeitung heraus einfach eine Abrechnung der gewährten beziehungsweise der zu zahlenden Provisionen – wahlweise für einzelne Vertreter oder Vertretergruppen.

Provisionen und Prämien berechnen leicht gemacht

- **Sie haben die Wahl:** Welches der Provisionsmodelle herangezogen werden soll, legen Sie im Programm nur einmal fest. Zusätzlich bestimmen Sie, ob Umlagekonditionen, wie zum Beispiel ein den Kunden gewährter Bonus, die Provision des Vertreters reduzieren.
- **Zusammengefasst und doch individuell:** Vertreter, deren Provisionen auf gleiche Weise berechnet werden, lassen sich zu einer Vertretergruppe zusammenfassen. Abweichende Kennzeichen sind möglich.



Genannte Marken und eingetragene Warenzeichen anderer Hersteller/
Unternehmen werden anerkannt.

Weitere Informationen

Telefon (040) 632 97-333
Telefax (040) 632 97-111
e-mail info@hamburger-software.de
Internet www.hamburger-software.de

HS - Hamburger Software GmbH & Co. KG

HS - Hamburger Software ist einer der führenden deutschen Hersteller betriebswirtschaftlicher Standardsoftware. Seit 1979 entwickelt und vertreibt das Unternehmen branchenneutral einsetzbare, systemgeprüfte Anwendungen für die Bereiche Auftragsbearbeitung, Finanzbuchhaltung und Personalwirtschaft.

Mehr als 26.000 Kunden in Deutschland und Österreich – vom Kleinbetrieb bis zum Großunternehmen – setzen auf die Erfahrung und die Produkte von HS. Monatlich werden über 1.000.000 Löhne und Gehälter mit der Software abgerechnet.

Investitionsschutz und Sicherheit gehören bei HS zum Programm. Der Hersteller und Dienstleister garantiert seinen Kunden aktuelle und dauerhaft funktionstüchtige Anwendungen – durch zuverlässige Anpassung an neue gesetzliche Anforderungen und kontinuierliche Weiterentwicklung. Umfassender Support durch eine der größten Hotlines für betriebswirtschaftliche Software in Deutschland rundet das Angebot ab.

Als starker Partner arbeitet HS im Rahmen einer seit 1997 bestehenden Kooperation mit der DATEV zusammen – z. B. in Teilbereichen der Entwicklung. Darüber hinaus bietet HS eine mit der DATEV-Systemwelt optimal verzahnte Warenwirtschaftssoftware an. Damit ist der ERP-Hersteller die erste Adresse für DATEV-Kunden, die eine Lösung im Bereich der Auftragsbearbeitung suchen.

