

# **ADE: BUCHUNG DURCH KUNDEN**



- **Bestandskunden mit REV**

- Buchung über die Website möglich
  - gesonderte Seite im geschützten Bereich
- Zugang zur Buchungsseite
  - direkt aus der REV heraus
  - über Link aus Akquisemailings

- **Kunden ohne REV (Neu- und Bestandskunden)**

- Angebot REV beinhaltet künftig immer auch die ADE als Position
- Wenn beim Start nicht gewünscht (obwohl ohne unmittelbar entstehende Kosten) kann die ADE später über die Website / aus der REV heraus nachgebucht werden.

# ADE: KOSTEN UND GP-ANTEILE



- **Start mit pay-per-use**

- keine Kosten bei Abschluss – erst bei Nutzung der ADE
- 0,24 EUR/Beleg zzgl. MwSt.  
(strukturierte Rechnungen (ZUGFeRD, X-Rechnung) werden automatisch ausgenommen)
- monatliche Abrechnung mit dem KD
- später ggf. Volumenpakete denkbar (aber noch nicht geplant)

- **Anteil für GP**

- 20% vom Umsatz
- mit KD, bei denen der REV-Vertrag vom GP vermittelt wurde
- Abrechnung im Rahmen der quartalsweisen Prämienabrechnung

# ADE: NÄCHSTE SCHRITTE



- **Akquisemailing an aktuell bestehende Bestandskunden mit REV**
  - Mailing geplant Ende KW 20
  - Angebot an „Early Birds“: kostenfreie Nutzung der ADE bis 30.06.2022
  - GP, die REV-Verträge vermittelt haben
    - sollten sehr zeitnah zu ihren KD Kontakt aufnehmen und sie auf das Angebot hinweisen
    - Unterstützung dabei (kommt im Nachgang zum POT):
      - Text des HS Akquisemailings (als Anregung nehmen, nicht 1:1 verwenden),
      - marketingorientierter Infotext von der Website inkl. Link auf Video und Merkblatt

# ADE: NÄCHSTE SCHRITTE



- **Mailing an HS Fibu-Kunden ohne REV**
  - Mailing geplant in KW 23
  - GP sollten sich mit eigene Aktionen an die ihnen bekannten Kunden richten
  - Unterstützung dafür
    - HS Mailingtext (bitte als Anregung nehmen, nicht 1:1 verwenden)
    - Videolinks zu REV und ADE