



HS Digitalisierungsteam

Potentiale heben - im Team HS + Partner

Referent



HS - Hamburger Software

Klaus Stierle

***Manager Digitalisierung und
Fertigungssysteme***



AGENDA



01

Digitalisierung
Aspekte

02

Prozesse

03

Schnittstellen
Cloud

04

Mobile
Anwendungen

05

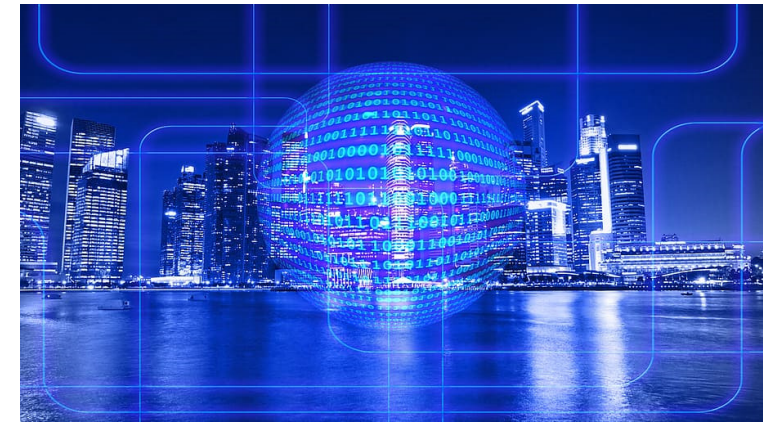
Geschäfts-
chancen

1. DIGITALISIERUNG - ASPEKTE



Abgrenzung Digitalisierung

- Was bedeutet Digitalisierung für unsere Kunden?
- „Manager“ Digitalisierung und Fertigungssysteme
- Digitalisierung $\neq$ Softwareeinführung
- Digitalisierung vollständiger, anwendungsübergreifender Prozesse
 - ohne erzwungenen Rückgriff auf Papier oder handschriftliche Notizen
 - ohne Nacherfassung/Doppelterfassung von Daten
 - keine fehlenden Daten



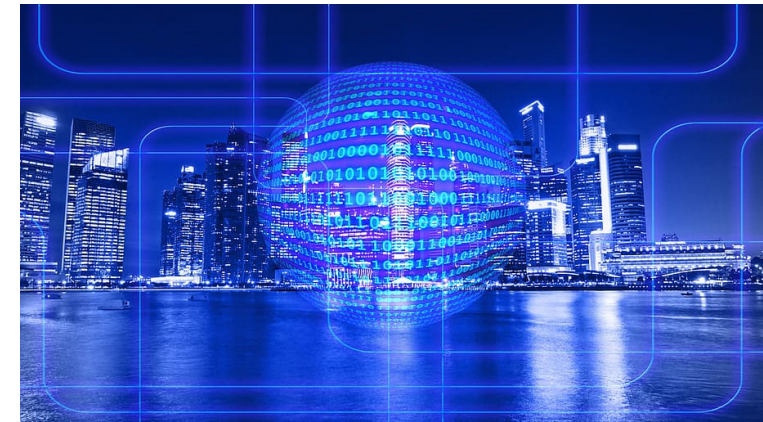
1. DIGITALISIERUNG - ASPEKTE



Unser Angebot zur Digitalisierung für unsere Kunden

1. Digitalisierung von Prozessen
2. Schnittstellen und Webservices
3. HS Lösungen in der Cloud
4. Mobile Anwendungen
5. HS Eco-System (inkl. Anwendungen von HS Lösungspartnern)
6. Dokumentenmanagement

Viele Bausteine vorhanden/geplant: X-Rechnung, REV, DMS, API, Outlook-Anbindung...



AGENDA



01

Digitalisierung
Aspekte

02

Prozesse

03

Schnittstellen
Cloud

04

Mobile
Anwendungen

05

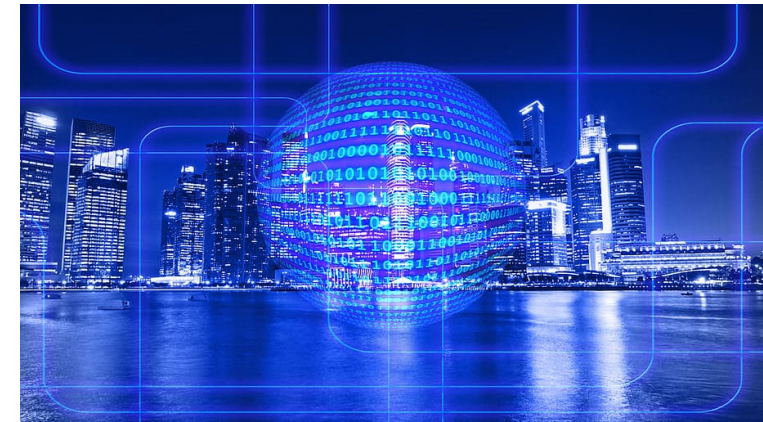
Geschäfts-
chancen

2. DIGITALISIERUNG VON PROZESSEN



Digitalisierung der Prozesse unserer Kunden

- vollständige Prozesse, z. B.
 - Shop – Auftragsbearbeitung – Lagerwirtschaft – mobile App
 - Auftragsbearbeitung – PPS/BDE – Lagerwirtschaft
 - Auftragsbearbeitung – REV – Finanzbuchhaltung
 - Baustellen-App – DMS – CRM – (Auftragsbearbeitung)
- geeignete Geräte (PC, Terminal, Scanner, Smartphone, Tablet etc.)
- Digitalisierungsteam (HS + HS Partner)
 - HS Leitanwendungen
 - Anwendungen von Lösungspartnern
 - Geschäftspartner Implementierung

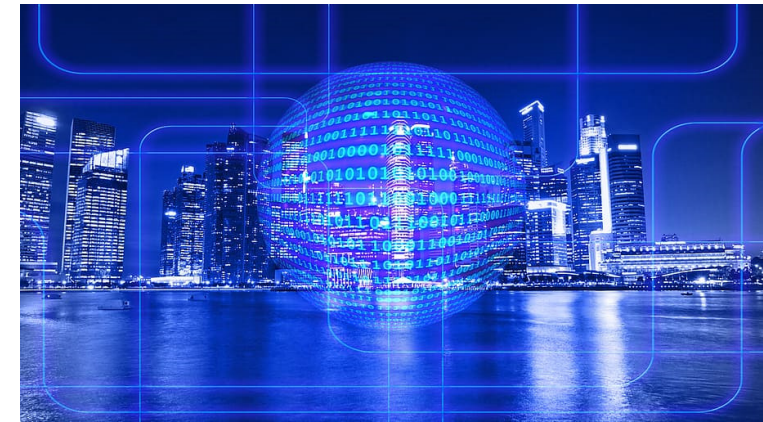


2. DIGITALISIERUNG VON PROZESSEN



Methodik

- Digitalisierungsworkshop (systematische Vorgehensweise)
- Kickoff-Meeting 2 h
 - Fragenkatalog, Checkliste
- Analyseworkshop 2 x 4 h
 - Ist-Situation, Probleme und Bedarf
 - Prozessanalyse
 - Protokoll
 - Erarbeitung Lösung
- steigendes Interesse unserer Kunden



AGENDA



01

Digitalisierung
Aspekte

02

Prozesse

03

Schnittstellen
Cloud

04

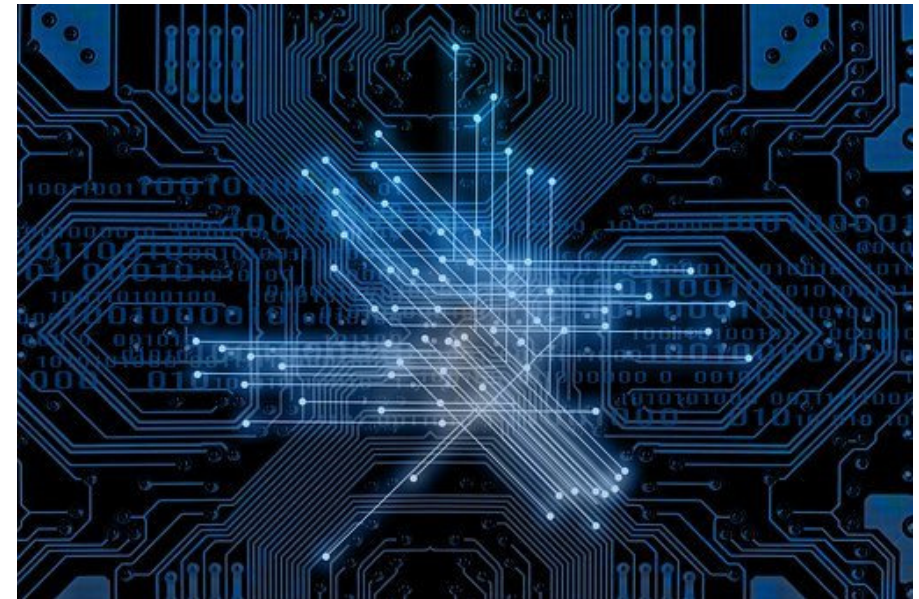
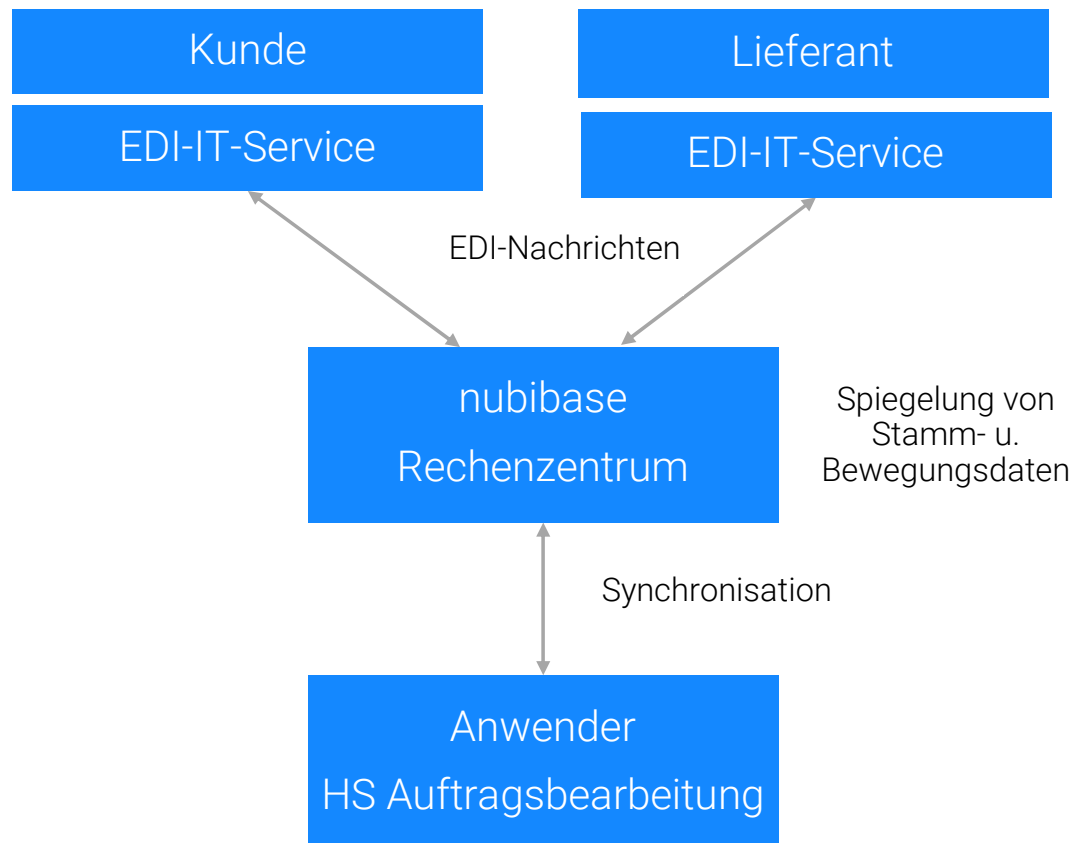
Mobile
Anwendungen

05

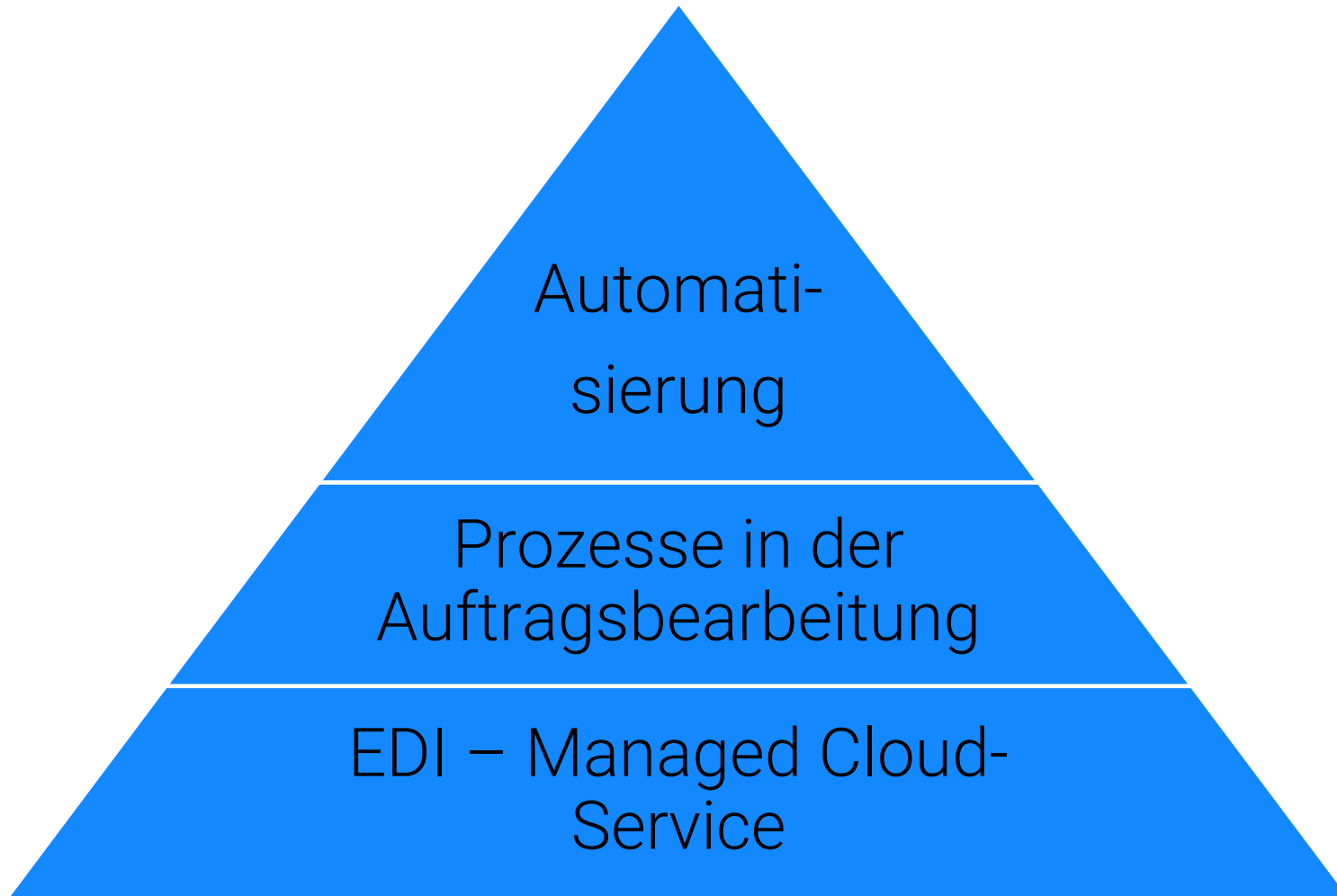
Geschäfts-
chancen

3. SCHNITTSTELLEN: HS EDI-LÖSUNG

EDI - MANAGED CLOUDSERVICE



3. SCHNITTSTELLEN: HS EDI-LÖSUNG



3. CLOUD



Aussagen gegenüber Kunden/Interessenten

- HS Lösungen können in der Cloud genutzt werden
 - Anwendungen und Daten in der Cloud
 - keine Installation auf Servern und Arbeitsplatzrechnern des Kunden notwendig
 - Installation erfolgt auf Cloud-Servern auf Basis von Microsoft Betriebssystemen
- HS verweist auf Cloud-Angebote bewährter HS-Geschäftspartner
- Nutzung von Cloud-Systemen (z. B. Logistikdienstleister)
- HS entwickelt browserbasierte Lösungen, z. B. für Rechnungsprüfung (REV)
- HS Webplattform



AGENDA



01

Digitalisierung
Aspekte

02

Prozesse

03

Schnittstellen
Cloud

04

Mobile
Anwendungen

05

Geschäfts-
chancen

4. MOBILE ANWENDUNGEN



Mobile Anwendungen für unsere Kunden

- Apps f. Smartphones/Tablets unter Android, IOS, Windows 10
- Außendienst (technisch, vertrieblich...)
- Individual-Projekte (Albos, Toowox, xtero...)
- Standardisierung
- „Service-App“
 - Konzept: HS + Albos
 - Entwicklung: Albos
- weitere Lösungspartner gesucht



AGENDA



01

Digitalisierung
Aspekte

02

Prozesse

03

Schnittstellen
Cloud

04

Mobile
Anwendungen

05

Geschäfts-
chancen

5. GESCHÄFTSCHANCE DIGITALISIERUNG



Ausgangssituation Digitalisierung für HS Kunden

- viele manuelle Prozesse
- wenig durchgängige Systeme vorhanden
- grundlegende Prozesse digitalisieren
- Basis für 5G, Automation, IoT...
- Suche nach Weg in der Digitalisierung



5. GESCHÄFTSCHANCE DIGITALISIERUNG



Bausteine für Digitalisierung

- HS Leitanwendungen
- HS REST API S1
- HS Dokumentenmanagement
- Fertigung, PPS, BDE, Zeiterfassung
- Lagerwirtschaftslösung
- REV
- HS EDI-Lösung
- mobile Anwendungen
- E-Commerce-Anbindung



5. GESCHÄFTSCHANCE DIGITALISIERUNG



Methodik

- systematische Prozess-Analyse notwendig
- standardisierter Digitalisierungsworkshop
 - begrenzter Aufwand (1 – 2 Projektstage)
 - Klarheit Bedarf und Lösungsmöglichkeiten
- abgegrenzte Lösungsbausteine umsetzen
- Stufenkonzept
- lang laufende Projekt-/Kundenbeziehung
- langfristige Geschäftschance



5. GESCHÄFTSCHANCE DIGITALISIERUNG



5. GESCHÄFTSCHANCE DIGITALISIERUNG



Einladung

gesucht: Lösungspartner

gesucht: Partner für Digitalisierungsprojekte

Angebot: methodische + fachliche Unterstützung

***HABEN SIE FRAGEN?
WIR STEHEN IHNEN GERNE
ZUR VERFÜGUNG.***

Klaus Stierle
040 63297-399
klaus.stierle@hamburger-software.de

